

# ◆◆◆営業力アップセミナー◆◆◆

- ☞ 営業について悩みはありませんか？
- ☞ あなたの営業は正しいですか？？
- ☞ あなたの営業に足りないものって？？？



## 『即決営業』の手引



～お客様の「考えます」を100%攻略する具体的な方法！

いくら上手なマーケティングをしても、最後の商談で契約に持ち込むことができなければ、売上げは上がりません。  
「即決契約」に持ち込むためにはどうすれば良いのか…お客様の「考えます」を攻略する方法をお伝えします。

### 【主な講座内容】

- ☞ 「保留型営業マン」と「即決型営業マン」の比較
- ☞ お客様が「考えます」「検討します」と言う理由
- ☞ お客様が逃げる理由
- ☞ お客様を逃がさない方法 ～交渉に勝つ方法～
  - ・「積極的欲求」と「消極的欲求」の違いを理解しよう
- ☞ お客様に「考えます」を言わせない具体的な方法
  - ・「先回り」という手法で「考えます」に先手を打つ
- ☞ お客様の3つの購入心理 ～短時間で商品をPR～



【講師】株式会社 即決営業 代表取締役

ほりぐち りゅうすけ  
堀口 龍介氏 (通称：セールス堀口)  
〔即決営業コンサルタント〕

22歳のとき、訪問販売最大手に入社。「即決」にこだわることをモットーとして、入社1年目に、営業1,000人以上の中で年間個人売上1位の成績を収める。その後、在籍した同業の全会社で売上1位獲得。29歳で訪問販売会社を起業し、自身が実践してきた「即決営業メソッド」を社員に実践させ、初年度から年商2億7千万円を売り上げる。現在グループ売上年商5億円を突破。現在、即決契約が取れない営業マンを対象に、即決営業メソッドを伝える活動を行っている。  
2016年7月、著書「即決営業」発刊。

【日時】 令和元年12月3日(火) 14:00～16:00

【会場】 山口商工会議所 5階コミュニティホール  
(山口市中市町1-10)

【定員】 30名 (定員になり次第締め切らせていただきます)

【受講料】 会員 無料 / 非会員 2,000円 (当日ご持参ください)

※当所には駐車場はございませんので、公共交通機関または近隣の有料駐車場をご利用ください。

《申込方法》 下記申込書にご記入のうえ、FAXにてお申込みください。

《お問合先》 山口商工会議所・山口中小企業相談所 (担当:野坂)

TEL 083-925-2300 FAX 083-921-1555

### 12/3(火)開催 営業力アップセミナー「即決営業の手引き！」受講申込書

山口商工会議所・山口中小企業相談所 行 (FAX 083-921-1555)

事業所名		TEL	
所在地		FAX	
受講者名			

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、本講座開催における本人確認、参加者申込書作成及び講習会に関する連絡の目的のみ使用致します。