



株式会社プレサス

所在地 〒753-0063 山口市元町2-30
TEL : 083-902-5685
FAX : 083-902-5565

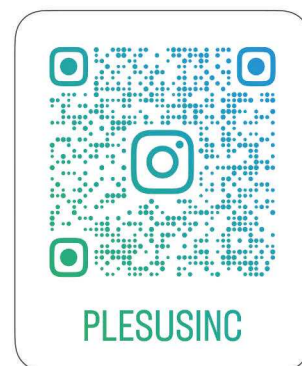
代表 臺野 晃大

メール info@plesus.jp

H P https://plesus.co.jp/

●会社沿革

- 2019年11月 創業
- 2021年 2月 株式会社に法人化
- 2023年 1月 事務所を湯田に移転、オーダーズーツ事業は来店型で対応可能に



今月号では、株式会社プレサスの
臺野晃大代表取締役と、オーダー
ズーツ事業等を担当されている
山田光司郎さんにお話を伺いました。



●会社概要

株式会社プレサスは、ウェブを活用した集客促進の支援やスマホ教室の開催など、多方面でIT化全般の業務を請け負っています。加えて昨年はオーダーズーツ事業にも取り組んでいます。

私はIT企業に数年務めた後に個人事業主としてプレサスを立ち上げ、一昨年に法人化しました。小学生の頃からパソコンが好きで、「仕事はIT業」と決めていました。

プレサス (plesus) は、「PLEasure (プレジャー・喜び)」と「SUstainability (サステイナビリティ・持続可能性)」を組み合わせた造語です。「デジタル技術の活用により、お客様の生活をより便利なものに、そして企業のビジネス変革や新たなビジネスモデルを創出することで、未来をつくる」を理念にしています。

当社の事業は大きく分けて「プロモーション事業」と「ICTソリューション事業」、「オーダーズーツ事業」の3つです。

ITとオーダーズーツで、意外な組み合わせのように思われるかもしれませんが、オーダーズーツの専門店が地元山口に少ないことに着目し、事業を興そうと考えていた山田 (ズーツ事業担当者) に「一緒に働こう」と声を掛けたのが始まりでした。同級生という繋がりもありましたが、自社で店舗集客を目指したサービスがあれば、プレサスのITとWEBを活用した店舗集客のノウハウを展開しつつ発展させていけるのではないかと考えから、一緒に事業を進めることにしました。



事務所外観

●特徴① ～ Google 活用で集客支援 ～

まず「プロモーション事業」ですが、ITツールを活用したサービスを展開しています。店舗ビジネスをされている事業所の方やネット上での集客をうまくできていない方に向けた集客促進につながるウェブ活用サービスです。主にGoogleビジネスプロフィールや、LINE公式アカウント、Instagramを使い、情報発信を伴走支援しています。

その中でも特に力を入れているのが、Googleビジネスプロフィールの活用です。Googleビジネスプロフィールは、Googleが提供している無料の情報管理ツールです。Googleビジネスプロフィールに登録する事で、Google検索やGoogleマップ検索の結果に表示されるお店や会社、施設などの情報を管理する事ができます。

Googleビジネスプロフィールが重要視されている理由としては、正しい情報の登録の有無が店舗の集客力に大きく直結するからです。正しく情報が登録されていないと、お客様が店舗を見つけることができず、検索結果にも表示されにくくなります。

当社では、各社で推したいサービスなどについて丁寧なヒアリングを行い、効果的な写真の撮影方法や各社に合った内容で情報発信をすることで、集客に繋がられるようなサポートをします。また、適切な情報発信をすることで自社のイメージアップにも繋がり採用にも効果的です。Googleビ



プレサスの Google ビジネスプロフィール

ジネスプロフィールを整えることで問い合わせが来やすくなりますので、まずは気軽にご相談(相談無料)いただけると嬉しいです。

次に、「ICTソリューション事業」では、個人事業主・企業の方向けにIT全般の困りごとを解決する「ITサポートサービス」を提供しています。遠隔サポートが可能で、パソコンやシステムが動かなくなった際に、インターネットを使用して、パソコンの画面を当社と共有し、迅速にトラブル解決を行うことができるため、スピーディーな対応がご好評をいただいております。

また、電源のオンオフなどの基礎からLINEの使い方など応用的な内容まで、お教える高齢者向けの「スマホ教室」を実施しています。大手の携帯ショップを除けば、実施回数は県内でも断トツです。

あらゆる手続きの電子化が進むなかで操作に戸惑われる方が多いため、個人向けはもちろん自治体や企業様から研修会開催の依頼を受けることも増えてきています。

今年度から、高齢者の中からスマホの操作が得意な「スマホリーダー」を生み出す取り組みもおこなっています。研修会の受講者が各地区に戻り、近所の方々や所属するコミュニティの仲間へ内容を共有することで、誰1人取り残すことなく地域全体でのスキルアップに繋げていくことが目的です。今後も各地域でスマホの使い方を伝えられるような仕組みを普及できたらと思っています。山口ケーブルビジョン(12ch)で「人生100年時代 スマホで快適シニアライフ」という番組にも出演しています。ぜひご覧ください。



Y-BASE での高齢者向けスマホ教室

●特徴② ～ 有資格者のフィッターによるオーダースーツ事業も展開 ～

「オーダースーツ事業(オーダースーツ・ラディアント)」は、昨年から出張型で取り組んでいたのですが、今年、事務所を移転させたことを機に、来店型でも対応できるようにしました。

オーダーメイドスーツにも様々あるのですが、ラディアントではイージーオーダーを採用しています。見た目のカッコ良さを崩さずに、その人にあった体系の補正を適切に入れることで、着心地も抜群のスーツを仕上げるのが可能です。



生地サンプルの一部

まずは使用シーンやどんな印象で見られたいかなどのヒアリングから始めます。お客様との対話を通して、約500種類以上の中から生地を選び、裏地やボタン、ラベル(下襟)の幅やベント(裾の切れ込み)はどうか、ポケットやステッチはどうするかなど、スーツのディテールを細かく決めたのち、採寸を行います。その後、約1カ月～1カ月半程度で納品となります。

担当者の山田は、日本オーダースーツ技能認定協会の試験に合格し「マイスター」を取得しています。マイスター取得者は全国でも約90人程度です。正式に技術力を認められたフィッターがオリジナルのスーツづくりを提供します。

集客に関してはプレサスで培ってきたノウハウを反映しており、ウェブ経由での問い合わせがほぼ100%と言えます。出張で山口に来られていた方がネットで検索して来店されたこともありました。とはいえ、まだ十分に「マイスター」の認定証認知されているとは言えません。山口にも本格的なオーダースーツができる場所がある、ということをより広めていきたいです。



店内でのヒアリングの様子



●今後の展開 ～ インスタで採用支援、ITで地域とつながる ～

インスタグラムを活用した「採用支援パッケージ」も本格的に取り組んでいこうとしているところで、事業は大きく分けて3本柱から4本柱となる予定です。

20～40代の若手にオファーしたい事業所向けになるのですが、各社のインスタグラムアカウントで、1日の仕事の流れやその会社で働くメリット、どんな人が働いているのかが分かりやすい投稿用画像を作成します。

最近は求人サイトなどで見て気になった会社をGoogleで検索したり、インスタグラムで探したりして情報収集する方が増えてきているそうです。若手の目に留まりやすい投稿や、求人を探している方にとって関心の高い投稿をしておくことで「気になる企業」になり、採用に繋がりをやすくすることを狙ったサービスです。事業の内容はほとんど完成していて、近いうちに本事業専用のウェブページができる見込みです。

プレサスのメンバーは山口市出身の同級生です。せっかく地元を離れずに仕事をしているので、県内・市内の企業や地域の方々との繋がりを大事にしていきたいです。

お声がけいただければフットワーク軽く伺い、地域のIT化やDX化の困りごと解決に尽力していきたいと思っております。



プレサスのメンバーの皆さん